

EXKLUSIV – WORKSHOP

Akquise im Gesundheitsmarkt

**Planung und Durchführung einer
effizienten Kundengewinnung und Kundenbetreuung,
im Netzwerk der ambulanten und stationären
Patientenversorgung**



„Mit unserer Erfahrung, für Ihren Erfolg!“

Mittwoch, 12.09.2018

Mittwoch, 26.09.2018

Hotel arcona LIVING BACH 14

**Thomaskirchhof 13
04109 Leipzig**

Warum dieses Seminar?

Immer stärkerer Wettbewerb und eine immer höhere Anforderung an die Mitarbeiter „im Verkauf“ sind die Basis für Überlastung, Unzufriedenheit und sinkende Motivation.

Mit der Lust am Vertrieb und der Antwort auf das „Wie“ entsteht ein planbarer und steigender Erfolg im Beruf - für Mitarbeiter und Unternehmen.

Ziel

Ziel des Exklusiv-Workshops ist es, die gezielte und geplante Vorgehensweise bei der Akquise und zur Bindung von Kunden zu vermitteln.

Auf dieser Grundlage erarbeiten Sie ein Konzept, um zukünftig professionelle und erfolgreichere Vertriebsaktivitäten durchführen zu können.

Zielgruppe

Diese Veranstaltung richtet sich an alle Vertriebsmitarbeiter und Key Account Manager im Themenbereich des ambulanten Gesundheitswesens; primär aus den Bereichen Homecare, Sanitätshaus, herstellende Industrie, Apotheke, etc. und empfiehlt sich sowohl für Vertriebsmitarbeiter als auch für Führungskräfte oder Marketingverantwortliche sowie weitere Interessenten. Also alle, die am aktiven Akquise- und Vertriebsprozess beteiligt sind.

Teilnehmerkreis

Der Workshop ist ausgelegt für max. 15 Teilnehmer

Die Teilnehmer sowie eine orientierte, persönliche Zusammenarbeit im Workshop inkl. begleiteter Gruppenarbeit haben für uns oberste Priorität.

Natürlich kann die Veranstaltung auch -inhouse- in Ihrem Unternehmen, zugeschnitten auf Ihre speziellen Bedürfnisse und Mitarbeiter, geplant werden. Sprechen Sie uns dazu gerne an.

Über das Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle (BAFA) können Sie zu dem einen Antrag auf Bewilligung von Fördergeld für eine firmeninterne Beratung/ Fortbildung stellen. Dabei unterstützen wir Sie gerne.

Dauer

1 Tag

Referenten

Sabrina Geller, selbständige Beraterin im Gesundheitswesen

Markus Geller, selbständige Berater im Gesundheitswesen

- Zwanzig Jahre Erfahrung im Deutschen Homecare Markt -

Programm

10:00 Uhr - 10:30 Uhr

Begrüßung und Einführung in die Thematik

10:30 Uhr - 11:30 Uhr

Rahmenbedingungen zur Analyse meines Marktes und meiner Kunden

- Wie definiere und analysiere ich meine Kunden?
- Potentialanalyse
- Wie gehe ich bei der Kundengewinnung vor?
- Wie ist das aktuelle Marktgeschehen und das regulatorische und politische Umfeld?
- Wie setze ich meine Ziele?
- Bis wann will ich welches Ziel mit welchen Mitteln erreichen?

11.30 - 13.00 Uhr

Grundlagen eines Akquise Konzeptes

- Zielgruppendefinition
- Bedürfnisse und Zweifel und Ablehnung der Kunden
- Argumentation in der Akquise
- Gesprächsplanung
- Zeitplanung
- Nachhaltige Organisation meiner Kunden

13.00 - 13.30 Uhr

Mittagspause

13.30 - 15.00 Uhr

Grundlagen der Akquise Planung

- Wie führe ich das Gespräch?
- Wie plane ich mittels Gebiets-, Kunden- und Potentialanalyse?

15.00 - 17.00 Uhr

Gruppenarbeit - Akquise Planung für einen Beispielkunden

- Vorbereitung des Gespräches
- Terminvereinbarung
- Vorgehensweise nach dem Gespräch
- Ergebnispräsentation der Gruppenarbeit

17.00 - 17.30 Uhr

Abschlussdiskussion

ANMELDUNG - Anmeldeschluss 31. Juli 2018

Fax an: +49 (0)341 975 58 731 Mail an: info@geller-consult.de

Veranstaltung - Akquise im Gesundheitsmarkt

am 12. September 2018 in Leipzig

am 26. September 2018 in Leipzig

Teilnehmer - Name, Vorname:

Firma:

Straße:

PLZ/Ort:

Position:

E-Mail:

Ansprechpartner:

Telefon:

Rechnungsadresse:

Datum, Unterschrift:

Teilnahmegebühr

345,00 € pro Person zzgl. gesetzlicher MwSt. Inbegriffen sind Mittagessen, Pausensnacks, Tagungsgetränke sowie die Veranstaltungsunterlagen.

Die Teilnahmegebühr wird nach Erhalt der Rechnung ohne jeden Abzug fällig.

Die Teilnahme ist nur nach vorheriger Anmeldung möglich, für die Sie eine Anmeldebestätigung per E-Mail erhalten.

Stornierung

Für den Fall der Nichtteilnahme bitten wir um rechtzeitige und damit erstattungsfähige Stornierung Ihrer Anmeldung bis spätestens 5 Tage vor Veranstaltungsbeginn.

Die Geller GbR behält sich den Wechsel von Dozenten und/oder Verschiebungen bzw. Änderungen im Programmablauf vor. Muss eine Veranstaltung aus Gründen, die die Geller GbR zu vertreten hat, ausfallen, so werden lediglich bereits gezahlte Teilnahmegebühren erstattet. Weitergehende Ansprüche sind ausgeschlossen.

Angebots Code: _____

Veranstalter und Ansprechpartner:

Geller - Homecare Vertriebs- und Struktur Consult GbR

Markus Geller

Breitkopfstraße 6

04317 Leipzig

Telefon +49 (0)341 / 265 091 19

E-Mail: info@geller-consult.de

Telefax +49 (0)341 / 975 587 31

Website: www.geller-consult.de

Veranstaltungsort:

Hotel arcona LIVING BACH 14

Thomaskirchhof 13

04109 Leipzig